

项目介绍

代理泸州老窖白酒怎么样？从各级的经销商和代理商来看，泸州老窖近几年市场反应都不错，按照泸州老窖的渠道商政策来看，留给代理商经销商的利润比较足。

深圳华麒酒业公司已在酒水行业从业十多年，有丰富的经验和稳定的供货以及销售渠道，在业界处于领先地位。现已买下了四川泸州老窖两个酒窖10年的使用权

选择我们的理由：

第一 泸州老窖品牌知名度比较高，公信力比较足，市场接受度高，容易

第二 投资成本低，县级代理商投资2万起。按代理价给2万元的货,再送5%的产品,卖不完随时可全额退货,0风险

第三 每个代理商给的产品价格低，代理商的中间利润比较大。

第四 每个区域的区域代理商只有一个，全市统一定价,所以能保证竞争度比较少，便于开拓市场。

第五 我们提供大多为中低端产品，容易畅销，投资回报率高。

第六 泸州老窖代理商有区域保护政策。比如说浙河，如果之前在浙河发过货，而现在有人代理了浙河地区泸州老窖，则以后该区域的经销商只能从该区域的代理商手上拿货。

由于本人从事电子行业十几年,也实在是累了,打算转行,正好有个多年的朋友是泸州老窖酒的全国总代理,由于目前随州为空白市场,本人凭着私人关系和地域优势顺利的拿到了随州市的代理权,现招各乡镇代理商

目前我市44个乡镇市场全部空白,分别如下:

马坪镇 郝店镇 城郊乡 武胜关镇 杨寨镇 吴店镇 太平乡 广水街道办事处 陈巷镇 骆店乡 长岭镇 十里街道办事处 关庙镇 余店镇 蔡河镇 应山街道办事处 东城街道办事处 西城街道办事处 南郊街道办事处 北郊街道办事处 浙河镇 万店镇 何店镇 洛阳镇 府河镇 厉山镇 洪山镇 柳林镇 三里岗镇 均川镇 潭潭镇 安居镇 万福镇 新街镇 高城镇 殷店镇 长岗镇 草店镇 小林镇 淮河镇 万和镇 尚市镇 唐县镇 吴山镇

什么样的人适合我们：

- 1.拥有比较稳定的销售渠道，想增添新的产品扩展
- 2.没有自己独家代理的品牌，想具有区域独家代理权的朋友
- 3.想进入酒水行业的朋友，可选择泸州老窖品牌，具有公信力
- 4.在家没事干,又找不到好的项目的人



泸州老窖介绍：

泸州老窖是汉族传统名酒，其酿造始于1573年，钟天地之灵气，聚日月之精华，贯华夏之慧根，酿人间之琼浆。其施曲蒸酿，贮存醇化之工艺，不仅开中国浓香型白酒之先河，更是中国酿酒历史文化的丰碑。

泸州老窖，西凤酒，汾酒，茅台是我国四大名酒。泸州地处巴蜀，泸州酒的历史，与源远流长巴蜀酒文化密切相关。无论是黄河文明还是长江文明都是中华五千年文明的重要源头。

泸州老窖头曲是泸州老窖系列产品之一，具有“浓香醇和、回味悠长”的风格。

计划乡镇

2009年，根据国务院有关精神，在现有随州市曾都区区划范围内，划出部分乡镇成立随县，曾都区继续保留。全市版土面积9636平方公里，人口258万，下辖一市一区一县：广水市、曾都区、随县。广水市共有16个乡镇。曾都区共有9个乡镇、街道办事处。随县共有19个乡镇。

序号	随县	代理商	广水市	代理商	曾都区	代理商
1	厉山镇		马坪镇		淅河镇	
2	洪山镇		郝店镇		万店镇	
3	柳林镇		城郊乡		何店镇	
4	均川镇		杨寨镇		洛阳镇	
5	濃潭镇		吴店镇		府河镇	
6	安居镇		太平乡		东城街道办	
7	万福镇		蔡河镇		西城街道办	
8	新街镇		陈巷镇		南郊街道办	
9	高城镇		骆店乡		北郊街道办	
10	殷店镇		长岭镇			
11	长岗镇		关庙镇			
12	草店镇		余店镇			
13	小林镇		武胜关镇			
14	淮河镇		应山街道办			
15	万和镇		广水街道办			
16	尚市镇		十里街道办			
17	唐县镇					
18	吴山镇					
19	三里岗镇					

公司政策

1. 首次拿货立即赠送总金额5%的货, 即2万元给2万1的货
2. 每个代理商每月赠送两名5天4晚的深港澳旅游指标, 你可以自由分配给任何人, 可以是你的亲人, 朋友, 或者客户, 全程路费(火车或汽车)吃住总公司全部报销(飞机/高铁不报)
3. 每个代理商所有的产品在不影响二次销售的情况下, 可无条件退货或者换货

代理条件: 每个镇只限一名, 事先须先交20%的保证金, 违约不退, 交完保证金则保留该镇的名额, 停止对外招商, 首次招商只限20个镇, 20个名额满了之后, 总公司开始统一派货, 20个名额之后的代理费全部提高到5万元. 报名电话: 159-8933-1955 张生